



## La MauBank se veut être un partenaire de confiance de l'agro-industrie

Le crédit bancaire reste un outil essentiel à la réalisation de la transformation de l'agro-industrie

### MauBank, partenaire de confiance de l'agro-industrie sur le long terme

A la MauBank nous avons toujours soutenu l'agro-industrie dans son ensemble, en tant que principal levier de l'autosuffisance alimentaire, et contribuant de l'économie nationale. Tenant en compte l'ensemble des opérations impliquées dans la fabrication et la distribution de produits agricoles, dont les opérations de production, de stockage, de traitement, de distribution et de transformation de matières premières agricoles, la banque reconnaît que l'accès au financement est un facteur clef de l'essor de ce secteur. La MauBank pratique donc une politique cohérente et décentralisée de soutien à l'égard des divers opérateurs de cette industrie. Conscients également de la place que prennent l'innovation dans les techniques de production, les nouvelles méthodes de transformation ou encore de la création de nouveaux produits alimentaires, nous pratiquons une approche très flexible car nous voulons être un partenaire de confiance sur le long terme.



**Linda Vithilingum**  
Team Leader  
Business Banking

### Des produits adaptés aux besoins de l'entreprise

Les facilités de crédit peuvent être catégorisées en deux groupes, à court et long termes : les crédits d'exploitation sur le court terme, et les crédits d'investissement sur le long terme. Par exemple, pour un renouvellement d'équipement de production nous conseillons à l'entreprise de ne pas utiliser son fonds de roulement mais plutôt de contracter un financement sur le long terme pour une meilleure gestion de sa trésorerie. Dans la gamme de produits d'exploitation nous proposons le compte à découvert pour opérer les dépenses courantes de l'entreprise, entre autres, le crédit import et les lettres de crédit pour l'importation des intrants, le crédit rotatif pour les projets à courte durée, le Bill Discounting, la garantie bancaire. Pour les produits d'investissement nous offrons le crédit à long terme, le crédit-bail pour le financement de véhicules et d'équipements etc.

### L'agriculture intelligente face aux défis du secteur

Les risques opérationnels inhérents au secteur agricole sont très élevés et les événements liés au changement climatique ont de plus en plus de graves conséquences sur la production agricole. Ainsi nous encourageons davantage l'innovation et la compétitivité à travers un programme évolutif ancré dans une stratégie nationale de développement dans la durée. Si la transformation de l'agriculture par la technologie, telle la robotisation et l'automatisation de certaines tâches agricoles et la gestion des données agricoles, entre autres, contribuent à augmenter la productivité et la résilience de ce secteur de manière durable, le crédit bancaire reste un outil essentiel pour la réalisation de cette transformation. A la MauBank nous travaillons déjà sur de nouveaux instruments de financement désignés à ce secteur.

### Banque de proximité

Nous mettons à la disposition de nos clients plusieurs unités de service conseil selon la taille de l'entreprise pour des solutions les mieux adaptées à leurs besoins et aux spécificités de chaque entreprise. Nos équipes des départements Business Banking et Corporate Banking sont au service des entreprises incorporées pour un service personnalisé. Nous avons aussi des cellules spécialisées avec un personnel chevronné pour offrir un service conseil pour les Petites et Moyennes Entreprises dans nos 19 Business Centers à Maurice et Rodrigues. Au-delà du financement, les conseils prodigués s'étendent aussi aux données pratiques sur le secteur concerné, la rentabilité espérée selon les créneaux investis, les difficultés de terrain qui peuvent nuire au bon démarrage de l'entreprise. Nous accueillons aussi favorablement les projets de startups car nous croyons en leur capacité d'innovation et leur potentiel de développement.

La MauBank s'affirme comme un partenariat privilégié en termes de conseil et de soutien, et un allié non négligeable aux entreprises. Nous croyons fortement qu'un crédit structuré demeure un élément important dans la réalisation d'un projet. Nous avons toute une gamme de produits adaptés aux besoins de l'entreprise selon le business model ainsi qu'à chaque phase du cycle de vie à travers un large choix de produits structurés. En règle générale nous proposons à l'entreprise un ensemble de produits financiers adaptés à son business model. Nous encourageons fortement à nos clients de nous présenter un dossier de demande de crédit complet prenant en compte les contraintes logistiques et autres facteurs exogènes pour des prises de décision rapides et une réactivité de qualité aux demandes. A la MauBank nous sommes déterminés à soutenir les opérateurs agricoles d'avantage, et nous les encourageons à nous présenter leurs dossiers de demande de financement.